

RELAZIONE DELL'ATTIVITA' ANNUALE FORMATIVA

Provider: SIURo cod. ID 5231

anno di competenza: 2017

a) *Elenco eventi realizzati. (Allegato 1)*

b) Piano formativo programmato e realizzato: nella maschera riepilogativa è segnato un solo evento nel piano formativo 2017 laddove gli eventi realizzati sono 18. La iniziale proposta dell'attività formativa è stata prudenziale, in base a valutazioni organizzative ed economiche. Il piano formativo è stato successivamente ampliato, in accordo con il comitato scientifico, avendo rilevato nel corso dell'anno ulteriori bisogni formativi per i quali veniva garantita la copertura economica ed il supporto organizzativo.

L'attività formativa SIURo è caratterizzata dal porre la massima attenzione all'interazione sia tra docenti e discenti sia tra i discenti stessi. In particolare viene dato spazio prioritario all'impiego di tecniche di interazione derivate dalle Liberating Structures®, attraverso le quali stimolare la conoscenza reciproca, raccogliere il *know-how* dei discenti, operare infine un *debriefing* condiviso e collegare quanto appreso alla pratica quotidiana.

Tutte le proposte formative SIURo sono finalizzate alla preparazione del professionista che voglia utilizzare l'approccio multidisciplinare nella gestione dei pazienti affetti da neoplasie urologiche.

In particolare si è puntato sulla realizzazione delle 4 School (eventi rivolti soprattutto ai giovani specialisti o specializzandi) di cui:

- La Core School è strutturata per assicurare la formazione di base, prevedendo brevi lezioni frontali su temi generali di interesse uro-oncologico (epidemiologia, uro-patologia, biologia molecolare, radiobiologia, imaging, medicina palliativa, interpretazione delle evidenze, principi di comunicazione, linee guida ecc.), inserendo a seguire esempi di applicazione nella clinica degli argomenti via via trattati.
- Le 3 School per Patologia sono dedicate rispettivamente al ca. prostatico, al ca. renale e al ca. vescicale. Ciascuna di esse ha come base un fil-rouge clinico con lezioni frontali condotte secondo il continuum della malattia in esame. Particolare attenzione è stata posta alla preparazione dei discenti ad una lettura critica degli studi clinico.

Sono inoltre stati realizzati

- 2 Focus-On come eventi di approfondimento di una specifica tematica. Uno dedicato al ca. prostatico in fase avanzata, e uno dedicato al ca. vescicale non muscolo invasivo. Questi eventi prevedono 4 sessioni, ciascuna di esse condotta secondo il formato interattivo Expert Under Fire (presentazione da parte di uno Sniper di un caso clinico e delle specifiche evidenze disponibili, seguito dall'intervento dell'Expert, volto a considerare il paziente in termini di esperienza, comunicazione, interazione). I partecipanti sono costantemente coinvolti nella discussione del/dei casi clinici.

- 3 eventi definiti “ci piacerebbe sapere come la pensi su...” in cui il discente viene condotto in modo interattivo lungo il percorso della formulazione della proposta terapeutica partendo dagli elementi che vengono considerati essenziali per la sua definizione, (elementi prodotti dai discenti); attraverso la valutazione delle evidenze a sostegno dei fattori veramente fondamentali prodotte da esperti; per finire alla formulazione effettiva della proposta terapeutica per uno specifico caso clinico.
- 2 eventi regionali in cui è comunque sempre garantita la interazione tra discenti e docenti, uno sulla pianificazione della radioterapia nel carcinoma della prostata ed uno sul tumore della prostata dal localizzato al CRPC
- Nel corso del Congresso Nazionale sono infine stati realizzati 6 corsi sugli aspetti diagnostici e terapeutici delle principali neoplasie genito urinarie

c) Numero dei partecipanti per ogni evento + numero dei partecipanti a cui sono stati attribuiti i crediti + numero dei partecipanti che non hanno acquisito i crediti (Allegato 2)

d) Rilevazioni statistiche finalizzate al miglioramento dell’offerta formativa nei suoi aspetti organizzativi (qualità percepita, implementazione): (Allegato 3). In relazione ai dati evidenziati dai grafici a torta che riportano le percentuali delle risposte alle domande del questionario di gradimento si sottolinea quanto segue:

- I risultati evidenziano l’ottima qualità educativa riportata dai discenti con circa l’88% delle risposte tra buono ed eccellente (rispettivamente 31,82% e 57,58%).l’obiettivo sarà comunque quello di migliorare ulteriormente la qualità cercando di azzerare le valutazioni negative (1,01% nel corrente anno)
- Gli argomenti trattati negli eventi SIUrO sono stati valutati da circa l’89% dei partecipanti tra rilevanti (26,26%) e molto rilevanti (63,13%). L’obiettivo sarà quello di mantenere tale livello di rilevanza.
- L’86% circa dei partecipanti valuta utili (25,25%) o molto utili (61,11%) gli eventi SIUrO. anche in questo caso l’obiettivo sarà quello di ridurre a zero le valutazioni negative (1,01% nel corrente anno)
- Valutazione tempo dedicato alla formazione rispetto alle ore previste è stato del 75.76% tra uguale (32,83%), poco inferiore (3,03%) e poco superiore (39,90%). Riteniamo che il tempo superiore al previsto possa dipendere dall’ampio spazio dedicato alla interazione tra partecipanti e docenti. L’obiettivo sarà quello di “tarare” meglio le tempistiche e monitorare di più il rispetto dei tempi per ridurre soprattutto il 19% delle valutazioni “molto superiore”.
- L’influenza dello sponsor è stata giudicata dal 71,21% non rilevante e poco rilevante dal 16,16%. In ogni caso non sono state riscontrate segnalazioni al riguardo.

- L'organizzazione è stata valutata per il 90.91% Ottima e Buona. L'obiettivo sarà quello di eliminare le valutazioni negative (0,51%)

e) **Aspetti economico finanziari** (allegato 4)

f) **Autodichiarazione:** io sottoscritto Riccardo Valdagni in qualità di legale rappresentante del Provider SIURo dichiaro di avere adempiuto agli obblighi informativi nei confronti dell'utenza, dell'istituzione accreditante, del Cogeaps.

Data 29 marzo 2018

Firma . Legale Rappresentante SIURo